

## Rinnovabilmente: il seminario che non ti aspetti

A partire da giugno, Aleo, Clienti Per Te, Deutsche Bank Easy, SENEK e SolarEdge organizzano un ciclo di seminari con tecniche di formazione interattive e coinvolgenti.

**27 maggio 2019.** Parte il **7 giugno da Padova** il ciclo di seminari “Rinnovabilmente”, rivolti ad installatori fotovoltaici, e nati dalla sinergia tra le aziende Aleo, Clienti Per Te, Deutsche Bank Easy, SENEK e SolarEdge.

Come si evince dal nome scelto, i seminari “Rinnovabilmente” intendono rinnovare la formula dei seminari abitualmente dedicati agli installatori, sia per il tipo di **contenuti** proposti che per il tipo di **tecniche formative** utilizzate.

Rinnovabilmente infatti si propone di fornire ai partecipanti **nuovi modi per gestire il processo e la proposta di vendita** e lo farà utilizzando **nuovi strumenti**, come il gioco di ruolo ed i lavori di gruppo.

*“Il mercato del fotovoltaico è in continua evoluzione e per questo è importante non solo sapere cosa si vende, ma soprattutto come, a partire dalla creazione dei contatti utili fino alla chiusura del contratto – dichiara Giovanni Buogo, portavoce del gruppo di aziende ideatrici del progetto - Con questi seminari, basati su tecniche di formazione interattive e coinvolgenti, desideriamo dare qualche spunto utile per accrescere le abilità di vendita dell’installatore”.*

I seminari sono **promossi da 5 aziende**, attive nel settore fotovoltaico a diverso titolo: **aleo**, produttore di moduli, **Clienti Per Te**, portale web che fornisce richieste da potenziali clienti, **Deutsche Bank Easy**, che offre soluzioni di credito al consumo, **SENEK**, produttore di sistemi di accumulo e **SolarEdge**, produttore di inverter.

*“L’idea di collaborare alla realizzazione di questo progetto – prosegue Buogo – nasce dalla volontà condivisa di offrire qualcosa di nuovo ai propri clienti e potenziali, ma soprattutto da una caratteristica che accomuna l’attività di tutte le aziende promotrici: l’attenzione alla qualità di prodotto e di servizio. In un mercato dominato da una molteplicità di offerte, crediamo che la qualità possa fare la differenza. Per questo vogliamo fornire agli installatori gli strumenti per proporla al meglio e per far emergere tutta la loro competenza e passione”.*

Oltre all’appuntamento di Padova, il programma include altre 3 tappe: **13 giugno a Roma, 20 giugno a Bari e 4 luglio a Torino**. Nella seconda metà dell’anno si prevedono ulteriori incontri in altre città italiane. Gli incontri si svolgono dalle 14.00 alle 18.30.

Per maggiori informazioni ed iscrizioni: [www.rinnovabilmente.com](http://www.rinnovabilmente.com)

### aleo

Tecnologia solar. Orgogliosamente prodotti in Germania.

aleo produce pannelli solari nella sua Germania dal 2001. Prestazioni e affidabilità sono le nostre principali priorità. Sin dall’inizio abbiamo lavorato per promuovere il solare su scala globale, pur conservando i valori della nostra comunità di clienti.

#### Cienti Per Te

CientiPerTe fornisce richieste da potenziali clienti nel settore delle energie rinnovabili e dell'efficiamento energetico degli edifici. Dal 2004 la nostra missione è l'incontro qualificato tra domanda e offerta online. Ogni anno forniamo più di 150.000 richieste di preventivo a più di 3500 aziende.

#### Deutsche Bank Easy

Deutsche Bank Easy ti supporta ogni giorno con un'offerta di prestiti e servizi bancari convenienti. Mette a tua disposizione soluzioni accessibili per la gestione quotidiana del credito e delle esigenze bancarie di base. Da 50 anni, diamo credito ai progetti di tutti i giorni.

#### SENEC

Fondata nel 2009, la SENEK GmbH, con sede a Lipsia (Germania), produce sistemi intelligenti di accumulo e offre soluzioni per l'autosufficienza energetica. L'azienda è tra i leader del settore dell'accumulo a livello internazionale, con oltre 20.000 sistemi venduti al 2018. SENEK fa parte del Gruppo EnBW, uno dei principali fornitori di energia in Germania, con 5,5 milioni di clienti ed un fatturato 2017 di 22 miliardi di euro.

#### SolarEdge

Fondata nel 2006, SolarEdge ha sviluppato una soluzione di inverter intelligente che ha cambiato il modo in cui l'energia viene prodotta e gestita nei sistemi fotovoltaici. La soluzione di inverter intelligente di SolarEdge massimizza la generazione di energia riducendo al contempo il costo dell'energia prodotta dal sistema fotovoltaico, per un più rapido ritorno dell'investimento.